Критерии номинации «Лучший ресурс риэлторской компании в социальных сетях 2022»

- Наличие риэлторской компании в соцсетях ( по 1 баллу за каждую соцсеть ВКонтакте Инстаграм Фейсбук Тикток и тд)

- Дизайн аккаунта/группы (0-5 баллов, весовой коэффициент 1.00)
- наличие решений, выделяющих проект среди конкурентов и способствующих
его запоминаемости
- наличие единого стиля, сочетаемость используемых цветов

- SEO оптимизация в соцсетях(0-5 баллов, весовой коэффициент 1.00)

-Заполненность аккаунта
- очевидность и формулировка навигационных элементов (закрелпенных каталогов)
- удобство организации и расположения навигационных элементов
- логичность структуры аккаунта
- ориентация структуры на социальные доказательства и привлечение клиентов

- Качество контента  (0-5 баллов, весовой
коэффициент 1.00)
- Наличие дизайна текста

-Удобство восприятия информации (наличие инфографики и каруселей, дизайн текста)
- частота и качество обновления информации

-наличие триггеров продаж (отзывы кейсы)

- Форма контента  (0-5 баллов, весовой
коэффициент 1.00)

-наличие качественных фотографий с соцдоказательствами

-наличие каруселей и инфографики

-наличие видео до 1 мн

-наличие прямых эфиров

-наличие гайдов (в Инстаграм) лонгридов подкастов и т/д

- Интерактивные сервисы (0-5 баллов, весовой коэффициент 1.00)
- наличие объектов  недвижимости  в продаже в завуалированной форме (в закрепленных каталогах дополнительных аккаунтах магазинах и товарах)

- использование виртуальных туров в эфирах, ГЕО меток компании фирменных хештегов с рубрикаторами
- наличие ссылок на внешние ссылок с лидмагнитами

- Корпоративные задачи (0-5 баллов, весовой коэффициент 1.00)
- качество раскрытия ключевой информации, донесение миссии и целей
компании
- полнота информации о компании и сотрудниках
- полезность справочной информации

- Продвижение (0-5 баллов, весовой коэффициент 1.00)

-степень накрученности аккаунта и наличие черных методов продвижения

- методы продвижения (закупка рекламы у блогеров, участие в марафонах)

- таргет